

Técnicas de Negociación en Compras

Lunes, 29 de Noviembre de 2.010
Horario: de 9:00 a 13:30 y de 15:30 a 19:00

SEMINARIO



Club de Marketing
de Gipuzkoa

Gipuzkoako
Marketing Klub

Programa

1. Estilos de Negociación

- Autodiagnóstico

2. La comunicación base de la negociación

- Habilidades y destrezas

3. La Información:

- Fuentes
- Manejo

4. Fases de la Negociación.

5. Plan de concesiones y condicionantes del precio.

6. Análisis de las técnicas de la otra parte.

7. Compromisos y Deberes.

Inscripciones

Socios: 140€ No Socios: 190€

Impartido por:

D. Vicente Gutierrez

*Socio-Director de Grupo Bentas.
Especialista Formadores, S.L.*



Objetivos

- Conocer y practicar técnicas de negociación como metodología del trabajo Comercial.
- Adquirir las habilidades socioprofesionales necesarias
- Mautodiagnóstico del estilo de negociación.

FUNDACIÓN TRIPARTITA

Las inscripciones podrán bonificarse en las cuotas de la Seguridad Social a través de la adhesión al plan agrupado del Club de Marketing de Gipuzkoa. Solicite Información.



Club de Marketing
de Gipuzkoa

Gipuzkoako
Marketing Klub

Telf: 943 272722
gipuzkoa@clubdemarketing.info
www.clubdemarketing.info

Forma de pago

Mediante transferencia a favor del Club de Marketing de Gipuzkoa.
Banco Guipuzcoano

Nº c/c 0042 0001 99 0103955606.

Se considerará firme la reserva una vez abonada la cuota de inscripción.